Desarrollo de negocio inteligente

Solución tecnológica que aglutinando la información disponible en la red, permita la identificación temprana de nuevas oportunidades de negocio para la construcción llave en mano de plantas industriales.

Origen del reto

- Sacyr Industrial se encuentra en fase de expansión de negocio y desea maximizar la identificación y el acceso a oportunidades de negocio para la construcción llave en mano de plantas industriales.
- La información sobre futuras licitaciones de plantas industriales privadas (financiadas por fondos de infraestructuras o por otros agentes del mercado) no siempre es de fácil acceso, lo que dificulta la detección temprana de oportunidades de negocio.
- Sacyr Industrial busca oportunidades en todo el mundo y dispone de una estructura comercial limitada a algunas geografías concretas.

Objetivo

Identificar soluciones tecnológicas que faciliten la tarea de detección y filtrado de oportunidades de negocio para la construcción y/u operación de plantas industriales llave en mano.

Beneficios

- Mejorar la eficacia y la eficiencia del proceso de identificación de oportunidades comerciales.
- Alcanzar un nivel de digitalización de los procesos gracias a la tecnología, que tendrá un impacto en el espíritu innovador de la organización.

Enfoque

- Identificación de futuras licitaciones de clientes públicos y privados para la construcción de plantas de cemento y minería, transmisión, distribución y generación eléctrica, petróleo y gas, tratamiento de agua, geotermia y otras industrias, en cualquier país del mundo.
- Identificación y evaluación del rol de fondos internacionales de inversión en fondos de infraestructuras.

Aspectos a considerar

- Conviene tener en cuenta que existen agentes relevantes (*advisors*), registros, publicaciones en medios digitales (boletines oficiales y otras publicaciones) y trámites (como los procesos ambientales y otros permisos) que pueden dejar señales del punto en el que puede encontrarse una oportunidad futura de licitación.
- La solución tecnológica permite rastrear en fuentes de información del mercado ya existentes.
- Recomendable que la solución no requiera de mucho esfuerzo de retroalimentación manual.
- Interés en que la solución tenga la posibilidad de facilitar la generación de avisos e informes, tanto ocasionales como históricos, del desarrollo de negocio.

Barreras a superar

- Gran número de actores privados que no hacen pública la información sobre sus ofertas.
- La dificultad para prever la paralización de proyectos por cambios en las condiciones de mercado o fracaso en cierre financiero.

Sacyr iChallenges
A Sacyr Open Innovation Program

sacyr